

CFA - Retail Academy

Programme Conseiller de Vente Mode & Accessoires

L'Excellence
par l'Alternance

CONSEILLER DE VENTE SPÉCIALISÉ MODE & ACCESSOIRES

TITRE PROFESSIONNEL NIVEAU 4



FORMATION

Alternance



RÉMUNERATION

selon les règles du
contrat d'apprentissage



LIEU

Île-de-France



CONTRAT

contrat
d'apprentissage



LE RÔLE

Professionnel expert de la relation client dans l'univers de la mode et des accessoires, il accompagne une clientèle exigeante grâce à un conseil personnalisé en style, morphologie et tendances. Il valorise les collections, développe les ventes et participe à l'image premium du point de vente.



LES MISSIONS CLÉS

Conseiller et accompagner le client dans ses choix vestimentaires
Réaliser des ventes additionnelles grâce à l'accessoirisation
Mettre en valeur les collections selon les règles du merchandising
Participer à l'implantation des produits et vitrines
Assurer la tenue et l'attractivité de l'espace de vente
Développer une expérience client premium et personnalisée



INFORMATIONS PRATIQUES



Durée : 12 mois.
Rythme : Alternance
école/entreprise définie par le
calendrier du CFA.



Coût : Formation 100% financée
par l'OPCO de l'entreprise (zéro
reste à charge pour l'apprenti).



Accompagnement
individualisé tout au long
du parcours



PROFIL

Éligible au contrat d'apprentissage

(16-29 ans ou sans limite d'âge pour les personnes en situation de handicap)

Niveau requis

Titulaire d'un diplôme de niveau 3 (CAP/BEP) ou niveau 4 (Bac)

Profil

Excellente présentation, aisance relationnelle, sens du style et intérêt pour les univers mode et tendances

Linguistique

Français courant (B2/C1) et notions d'anglais professionnel souhaitées

Programme formation - Mode & Accessoires



1

EXPERTISE TEXTILE & PRODUITS

- Identification des fibres et matières textiles
- Analyse des finitions et qualité produit
- Connaissance des labels et matières éco-responsables
- Valorisation de la qualité et de la valeur perçue du produit

2

CONSEIL EN IMAGE & STYLING

- Analyse morphologique et silhouettes
- Colorimétrie et harmonies de couleurs
- Construction de looks et conseils personnalisés
- Accessoirisation et vente complémentaire
- Identification des styles vestimentaires

3

MERCHANDISING MODE & TENDANCES

- Techniques de présentation et facing
- Implantation des collections
- Création de silhouettes sur mannequin
- Analyse des tendances et veille mode
- Maintenance de l'image du point de vente



MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Alternance entre théorie et pratique
Ateliers de manipulation textile
Mises en situation de conseil client
Études de cas issues du retail mode et luxe
Analyse de vitrines et merchandising terrain
Immersion en entreprise
Accompagnement individualisé



DÉBOUCHÉS

Conseiller de Vente Mode

Conseiller en Image

Personal Shopper

Premier de Vente

Évolution vers un BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)



LA BEAUTÉ DU MONDE INCLUSIVE

La Beauté du Monde Inclusive accompagne les talents vers l'emploi à travers des parcours de formation sur mesure, en lien direct avec les besoins des entreprises du retail, de la beauté et de la mode.

ENVIE DE RECRUTEZ OU DE VOUS FORMEZ ?

Contactez-nous pour
en savoir plus?

